

Årsredovisning

Exsitec i Sverige Holding AB

Org.nr. 559116-6532

Räkenskapsår 2019-01-01 – 2019-12-31

Sida 4
Vd har ordet

Sida 10
Vår verksamhet

Sida 6
Exsitec 2019

Sida 12
Förvaltningsberättelse

Sida 7
Röster från våra kunder

Sida 15
**Finansiella rapporter
för koncernen**

Sida 8
**Röster från våra
medarbetare**



Sida 19
**Finansiella rapporter
för moderföretaget**

Sida 25
**Noter till enskilda
poster**

Sida 23
Tilläggsupplysningar



Vd har ordet

Ett mycket spännande år när vi når den högsta omsättningen och det bästa resultatet i koncernens historia! Vi har under året passerat 200 anställda och genomfört två förvärv som skapat lokal närvaro i Karlstad och Helsingborg.

Vi har de senaste åren gått från vad vi själva kallat “det lilla it-bolaget” till “det inte så lilla it-bolaget” vilket har ställt mig och mina kollegor på prov. Det är väldigt roligt se att vi kunnat utveckla oss både i struktur och organisation samtidigt som vi presterar finansiellt på en väldigt bra nivå, det kan inte göra en VD något annat än glad. Vi har under året växt från 150 anställda till 210 anställda totalt i Danmark och Sverige och vi har fått förtroendet att effektivisera verksamheten hos 60 nya kunder. Samtidigt som vi stärkt relationerna med många av våra befintliga kunder och breddat vårt erbjudande genom att addera förmågan att hjälpa våra kunder med fler verksamhetsstödande system.

Framgångsrikt arbete mot kompetensmarknaden

Det har varit god konjunktur i IT-branschen i flera år och kompetensbrist är ett mycket diskuterat fenomen. En utmaning som vi har valt att adressera genom att utveckla vår employee branding och ökad aktivitet i vårt rekryteringsarbete.

Den största rekryteringssatsningen är som tidigare att vidareutveckla vårt välrenommerade traineeprogram. Vi har i år tagit emot fler än 30 traineer direkt från olika universitet. När vi går ut ur året är vi över 190 anställda i Sverige och drygt 20 i Danmark, en total ökning med 30% på ett år.

Internt har vi stärkt vår HR-avdelning med fler duktiga människor och bättre IT-stöd. Vi har satsat mer och oftare på att samla hela personalen för utbildning och det strategiskt viktiga kulturbyggandet.

Det glädjande resultatet av våra ansträngningar har vi fått se i ett starkt inflöde av ansökningar och låg personalomsättning. Det har också gett oss fina utmärkelser - som en medaljplats i Brilliants Powered by People och vi har för första gången blivit utnämnda till Karriärföretag dvs ett av 2020-års hundra bästa företag för unga akademiker att göra karriär på.

Bra resultat av förvärvsverksamheten

Inför december 2018 förvärvade vi en majoritet i iAdvice ApS som är en dansk partner till Visma Software, baserad i Århus. Vi har under året etablerat ett verksamhetsmässigt samarbete för att utveckla iAdvice mot ett Exsitec Danmark som planerat. Vi har genomfört ett traineeprogram efter vår beprövade modell och gjort våra första Medius-affärer i Danmark. Första året i Danmark kan summeras med en organiskt tillväxt på drygt 20%.

I maj förvärvade vi Ark Systems AB i Karlstad för att stärka vårt erbjudande inom Sugar CRM. Det tillför både en kompetensbas med nya erfarna kollegor och många nya spännande kunder.

Vi blir med detta klart ledande i Sverige på Sugar CRM. Vår uppfattning är att vi nu blir en mer trovärdig leverantör i större upphandlingar. Under året har vi satsat mycket på kompetensuppbyggnad och utbildat både traineer och mer erfaren personal i Sugar, allt för att kunna serva nya och befintliga kunder ännu bättre.

Vi avslutade året med att ta över en affärssystemsverksamhet från Office Management i Helsingborg. Med det har vi fått ansvar för 40 nya kunder samtidigt som vi fick ett kontor i Helsingborg med nya sköna kollegor.

Vi för fortsatt och fortlöpande en dialog med potentiella förvärvskandidater som skulle kunna stärka vårt erbjudande. Vi känner stor trygghet i vår förmåga och kapacitet att integrera nya kontor och verksamhetsgrenar i Exsitec.

Årets förvärv har finansierats helt med eget kassaflöde och omkostnader i samband med förvärven har tagits över resultatet.

Marknadsföring i nya tiden

Under de senaste åren har vi gjort en stor satsning på marknadsföring där marketing automation och digitalt innehåll varit de bärande delarna.

I vår marknadsföring sätter vi våra partners varumärken i centrum eftersom de är laddade med en betydelse och tyngd i vår målgrupp. Fokus i kommunikationen är alltid på de resultat och värden som kunderna kan uppnå med oss som leverantör och med hjälp av de IT-stöd vi har funnit bäst för dem.

Den glädjande utvecklingen i år är att tillströmningen av nya kunder som kommit direkt till oss och inte genom våra partners har ökat med ökat med mer än 100% under 2019. Detta både mätt i antal affärer och i andel av totalt affärsvärde.

Vi ser så positivt på resultatet att vi har för avsikt att öka satsningen ytterligare under det kommande året. Jag räknar med att det ska hjälpa oss att nå fler kunder vars vardag vi ska göra effektivare, enklare och roligare.

Marknaden

Vi har under året utfört arbete åt ca 750 kunder, en ökning med 100 kunder på ett år. Orderingången på nya affärer rapporterade i vårt säljstödsystem ökade under året med drygt 25% och den ökade relativt linjärt kvartal för kvartal med undantag av ett svagt Q2. Det svaga Q2 kompenseras dock av starka Q3 och Q4. Det var inga specifika enskilda stora affärer som byggde upp säljresultatet, utan det var snarare ett stort antal affärer av normal karaktär.

Visma.net Project Managements konkurrenskraft visade sig genom att ligga till grund för flera fina affärer. En fortsatt fantastisk fin utveckling av vårt erbjudande kring elektronisk fakturahantering och specifikt Mediusflow har också varit tongivande.

Annars har vi precis som vanligt uppfattat konkurrensen som hård inom kärnaffären affärssystem för medelstora företag där framför allt Microsoft Dynamics är en stor konkurrent. Microsoft och deras partners håller på och genomföra ett utmanande teknikskifte och vår upplevelse är att några aktörer vill ta marknadsandel och motverka osäkerhet genom att vara mycket aggressiva i prissättningen.

Vår erfarenhet är att prispressade anbud i längden leder till låg kvalitet och mycket diskussion under leveransen. Vi koncentrerar oss därför istället på kvaliteten i vårt erbjudande vilket skapar goda resultat för våra kunder och oss.

Vi har aldrig gjort fler nyimplementationer på ett år och fick på Vismas partnergala i slutet av året

utmärkelser för årets största Visma Business och årets största Visma.net affär, samtidigt blev vi utsedda till årets partner hos Visma Software.

Under året fick vi förtroende att införa Vismas affärssystem hos bl a. New Wave group, Hugo Tillquist, Swemac, Sveriges Motorcyklister och flera bolag inom Combined Excellence.

Att vidareutveckla och vårda våra befintliga kunder är som tidigare vår allra viktigaste källa till tillväxt. Bland de kunder som valt att under 2019 utöka sitt samarbete med oss finns Fonus, Blåkläder, Ö-varvet, Region Kalmar och många fler.

Det är fantastiskt att år efter år se vår leverans hjälpa våra kunder ta till sig digitala verktyg och att se att så många av dem väljer att växa vidare tillsammans med oss. Våra långa kundrelationer ger oss en stabilitet och en positiv ekonomisk utveckling över tid vilket gör mitt jobb mycket enklare. Jag vill tacka alla kunder som bidrar till vår gemensamma resa och ser med stor tillförsikt fram emot kommande år.



Exsitec 2019

OMSÄTTNING
242 Mkr



EBITA
34 Mkr

TILLVÄXT
36 %



ORGANISK
TILLVÄXT
18 %

ANTAL
ANSTÄLLDA
212 ST



ANDEL
KVINNOR
33 %

Flerårsöversikt koncernen Exsitec AB och Exsitec i Sverige Holding (Mkr)*

	2019**	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	242	178	145	135	110
Tillväxt %	36%	23%	8%	23%	32%
EBITA	34	30	21	25	23
EBITA %	14%	17%	15%	18%	21%

*Översikten översatt till kalenderår i de fall boksluten varit brutna.

**Nyckeltal redovisas exklusive jämförelsestörande fusionsbokning, se not 12 sid 31.

Röster från våra kunder



Vi har arbetat med Exsitec som vår partner inom digitalisering och verksamhetsstöd sedan 2014. Efter att vi införde vårt affärssystem har vi utvidgat vår lösning med både beslutsstöd, effektivare stöd för inköptimering och nu senast med SugarCRM. Exsitec har varit en lyhörd partner och ett stöd i vår tillväxtresa och jag ser fram emot ett fortsatt långt och utvecklande samarbete.

Carl Berglund, Ibeco

Exsitec har hjälpt oss effektivisera våra lager och logistikprocesser - Vi ser att vi har goda möjlighet att nå våra effektmål redan ett år efter driftstart. Vi har haft ett väldigt bra samarbete med Exsitec och är väldigt nöjda med deras sätt att angripa våra affärsproblem



Emily Enocson, Liseberg AB



Det var väldigt trevligt att jobba med Exsitec och vi hade en bra kommunikation med konsulterna. Det var lätt att via dokumentationen hålla koll på vad som var kvar och vad som låg på oss. Ett himla bra samarbete helt enkelt!

Robin Herrlin, GermanSolar

Vi kollade på flera företag. När vi utvärderar våra framtida lösningar så kräver vi tydlig och ärlig information. Lösningen måste passa oss idag och samtidigt vara flexibel för vår framtida utveckling. För att kunna göra den här utvärderingen så krävs det kompetens levererad av professionella personer. Därför valde vi Exsitec.



Annika Leinervik, Asfaltbolaget

Röster från våra medarbetare

- Lisa Karlén - affärsområdesansvarig

10 år, det känns överkligt att jag jobbat på Exsitec så länge, men ändå så självklart. Att få vara med och driva våra kunders digitala resa varje dag känns fantastiskt. En förutsättning för detta har varit att jag ständigt har kunnat utvecklas. Jag började som konsult, fortsatte som projektledare och ansvarar idag för två av våra affärsområden. På Exsitec har jag haft möjlighet att växa och utvecklas både som ledare och tillsammans med våra kunder. Jag har haft förmånen att jobba med grymma människor som alla drivs av att göra våra kunders vardag enklare och roligare.

Lite extra varmt om hjärtat ligger våra "till bords" seminarier som jag varit med och byggt upp. Där delar våra kunder erfarenheter av digitaliseringsprojekt för att lära av varandra hur de mest effektivt uppnår sina mål.

Jag älskar också att det – via alla våra egna digitala verktyg som vi använder – känns som att vi är väldigt nära varandra trots att alla jobbar där det passar dem bäst geografiskt. Det blir nog 10 år till för mig på Exsitec om jag får välja.



Niclas Hägglund - teamleader

Jag har arbetat på Exsitec i snart fem år, och jag har inte tvekat en sekund på om Exsitec är rätt arbetsgivare för mig. För mig är Exsitec som en andra familj där vi tar hand om varandra och hjälper varandra att utvecklas till vår fulla potential. Det jag värdesätter högst är att vi i vår tillväxtresa fortsatt har våra kunder och medarbetare i fokus, och att vi gör denna resa tillsammans på ett ansvarsfullt sätt.

Idag arbetar jag som teamledare inom vårt affärsområde affärssystem vilket innebär fokus på hur vi kan hjälpa våra kunder på bästa sätt och samtidigt stötta och utveckla våra medarbetare. Att jag skulle få arbeta tillsammans med ambitiösa och duktiga kollegor visste jag när jag började här, men jag hade inte kunna drömma om hur mycket vi kan göra tillsammans för att effektivisera vardagen för våra kunder.

Något som jag tycker Exsitec utmärker sig med är möjligheten att skapa sin egen arbetsvardag. Det är sällan någon som står i vägen för egna initiativ, utan oftast är det på detta sätt som nya affärsmöjligheter eller erbjudanden skapas. Under mina år på Exsitec har jag varit involverad i allt från rekrytering, sälj, utvecklingsprojekt till personalansvar.



Linn Allvin - HR-specialist

För drygt 2 år sedan började jag på Exsitec och att varje dag få jobba med att hitta nya talanger till Exsitec är både spännande och roligt! I mitt jobb får jag jobba med rekrytering och representera en arbetsgivare som jag är väldigt stolt över samtidigt som jag hjälper Exsitec att växa och inspirerar människor till att hitta rätt i djungeln av arbetsgivare. För alla har vi varit där och letat i djungeln!

Det är fantastiskt att varje dag få vara en del av Exsitec för den framåtanda vi har och jag vet att vi hela tiden jobbar för att själva bli bättre och för att hjälpa våra kunder att bli mer framgångsrika. På Exsitec ser vi potential i både unga talanger genom vårt traineeprogram, i våra medarbetare genom att ge dem spännande utvecklingsmöjligheter, i de system vi jobbar med och i våra kunder.



Linnéa Pålsson - affärsutvecklare

Jag arbetar med affärsutveckling på Exsitec sedan augusti 2019 och blev nyligen klar med Exsitecs traineeprogram. Traineeprogrammet har varit ett otroligt bra sätt att komma in på Exsitec och för att få kunskap kring hela organisationen. Som trainee behandlas man som en vanlig anställd och kastas direkt ut i verkligheten för att lära sig. Med stöd av sina kollegor såklart! Mentorskapet som finns i traineeprogrammet är väldigt gediget vilket gör att man utvecklas snabbt och får möjligheten till stort eget ansvar.

En stor anledning till varför jag trivs så bra på Exsitec är på grund av mina fantastiska kollegor! Det finns ett fantastiskt driv i hela organisationen och framåtanda. Trots det är alla väldigt hjälpsamma, ödmjuka och det märks att laget går före jaget. Dessutom uppmuntras egna initiativ och att våga prova, vilket präglar hela företaget och gör Exsitec till ett ständigt lärande bolag. Det är spännande att ständigt se hur företaget utvecklas! Jag ser väldigt mycket fram emot 2020!



Jan Bogne - affärsområdesansvarig

När jag började på Exsitec 2012 var vi ca 35 personer i Linköping och Stockholm. Att idag vara över 200 anställda med flertalet kontor i Sverige samt ett kontor i Danmark känns otroligt kul. Det har varit en tillväxtresa som varit väldigt utvecklande och spännande att få vara en del av!

På Exsitec har jag fått möjligheten att prova på ett flertal olika roller så som konsult, chef och ledare samt att jag har varit delaktig i integration av bolagsförvärv, otroligt givande och roligt! Detta har inneburit att jag haft möjlighet att få vara med och påverka både mina egna arbetsuppgifter men också att utveckla organisationen till vad den är idag.

En annan aspekt som jag uppskattar extra mycket är att vi på Exsitec sätter kunden i centrum, där effektivisering av kundens verksamhet är central, och att jag har fått jobba med detta i form av att utveckla kundrelationer. Det finns kunder som jag jobbat med sedan sedan starten 2012 och att få vara med i deras utvecklingsresa och bidra till effektiviseringar hos dessa kunder är bland det bästa jag vet.

Vår verksamhet

Exsitec levererar IT-stöd för att minska våra kunders administration, hjälpa våra kunder skapa insikter ur sin data, och göra stödsystemen tillgängliga för så många användare som möjligt i kundens verksamhet.

Vår vision är att göra våra kunders vardag effektivare, enklare och roligare genom att ge dem bästa möjliga IT-stöd för sin verksamhet. Vi väljer ut bra mjukvaruprodukter och molntjänster, ser till att de fungerar tillsammans i kundens verksamhet och tar ansvar efter projektet genom att erbjuda support, förvaltning och vidareutveckling av kundens IT-system.



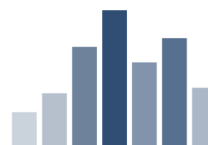
Affärssystem

Inom affärssystem tar vi fram it-lösningar som hjälper våra kunder minska sina administrativa kostnader och tar bort onödiga arbetsuppgifter som går att automatisera. Vi konfigurerar affärssystemet till kundens unika verksamhet och kompletterar ofta med branschspecifika verksamhetssystem. Vår personal vägleder kunden både från verksamhets- och teknikperspektiv, med kunskap och erfarenhet som sträcker sig från analys och förstudier till projektledning, förvaltning och vidareutveckling av lösningar i drift. Vi har lösningar både för den som vill ha en egen IT-miljö och för den som vill ha sina system i molnet.



Beslutsstöd

Inom beslutsstöd hjälper vi våra kunder att få ut mer av den information de har i sina system, både för analys och för att distribuera rätt informationen till rätt personer för att göra det enklare att ta faktabaserade beslut. Vi tar fram lösningar för budgetering, koncernrapportering, ekonomisk analys, försäljningsanalys, produktions- och lagerhantering samt mycket annat. Basen för vår verksamhet är våra konsulter erfarenhet och förståelse för hur vi kan mäta och följa upp ett företags verksamhet, kombinerat med en teknisk kompetens.



Digitalisering

Inom affärsområdet digitalisering hjälper vi våra kunder förbättra sin verksamhet genom att skapa IT-stöd för all personal, oavsett var de befinner sig eller vilken utrustning de har tillgång till. Drivkraften är att öka genomslaget av IT-baserade hjälpmedel i kundens verksamhet och att minska det svinn som t.ex. pappershantering och onödiga resor ger upphov till. För att lyckas med detta använder vi oss av moderna utvecklingsspråk och ramverk.



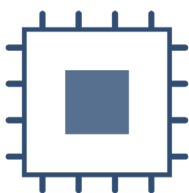
Kundhantering / CRM

Stödsystem för att hjälpa företag hantera sina kundrelationer och sin försäljning är ett av våra större tillväxtområden. Vi erbjuder ett CRM-system som stödjer både försäljning, marknadsföring, support och samarbete helt i molnet. Exsitec har ungefär 50 kunder som använder programvaran - både i kombination med våra erbjudanden inom affärssystem och beslutsstöd, men också som fristående lösning.



Elektronisk fakturahantering

Vi har en dedikerad expertorganisation som levererar helhetslösningar för att hjälpa våra kunder automatisera sina fakturaflöden, både kopplat till inkommande och utgående fakturor. Genom att automatisera sina inkommande och utgående fakturor effektiviseras kundens vardag och repetitiva arbetsuppgifter kan tas bort vilket gör att mer tid kan läggas på värdeskapande arbetsuppgifter.



Support

Till affärsområdet support kan kunderna vända sig och snabbt få hjälp med de frågor som uppstår gällande deras it-system så att kunderna kan fortsätta att fokusera på det som är viktigast för dem - deras egen verksamhet.



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören i Exsitec i Sverige Holding AB, organisationsnummer 559116-6532 och med säte i Östergötlands län, Linköpings kommun, får avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2019. Alla belopp redovisas i SEK, kronor, om inget annat anges.

Allmänt om verksamheten

Exsitec levererar IT-stöd för att minska våra kunders administration, hjälpa våra kunder skapa insikter ur sin data, och göra stödsystemen tillgängliga för så många användare som möjligt i kundens verksamhet.

Vår vision är att göra våra kunders vardag effektivare, enklare och roligare genom att ge dem bästa möjliga IT-stöd för sin verksamhet. Vi väljer ut bra mjukvaruprodukter och molntjänster, ser till att de fungerar tillsammans i kundens verksamhet och tar ansvar efter projektet genom att erbjuda support, förvaltning och vidareutveckling av kundens IT-system. Våra affärsområden är Affärssystem, Beslutsstöd, Digitalisering, Elektronisk fakturahantering, CRM och Support.

Omsättning och resultat

Vi har haft vårt starkaste år i fråga om tillväxt på länge och når drygt 242 Mkr i omsättning, exklusive 19 Mkr som tillkom till nettoomsättningen från fusionen av Ark Systems AB, vilket innebär en ökning på 36% från helåret 2018. Av omsättningsökningen var 18% resultat av förvärv och 18% var organisk tillväxt. Totalt uppnås ett EBITA-resultat på 34 Mkr, exklusive ovan nämnd fusion, vilket är upp från 30 Mkr ett år tidigare.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Inför verksamhetsåret förvärvade vi i december 2018 aktiemajoriteten i iAdvice ApS som är en dansk partner till Visma Software, baserad i Århus. Vi har under året etablerat ett systematiskt styrelsearbete och ett verksamhetsmässigt samarbete, där vi till exempel etablerat ett traineeprogram efter vår beprövade modell med fyra deltagare och gjort våra första affärer inom elektronisk fakturahantering i Danmark. Verksamheten har vuxit organiskt med drygt 20% under året.

I maj förvärvade vi Ark Systems AB med säte i Karlstad, för att stärka vårt erbjudande inom CRM. Det tillför både en kompetensbas med knappt 10 nya kollegor, men också en stark kundbas med mycket återkommande licensintäkter. Vi blir med detta klart ledande i Sverige på CRM-systemet Sugar och vår uppfattning är att vi blir en mer trovärdig spelare i större upphandlingar. Under året har vi satsat mycket på kompetensuppbyggnad och utbildat både traineer och mer erfaren personal i Sugar.

I december avslutade vi året med ett inkrämsförvärv där vi tog över en affärssystemsverksamhet från Office Management och därmed fick överta leveransansvar för drygt 40 kunder, samtidigt som vi fick ett antal nya anställda och en etablering i Helsingborg.

Vi har även fortsatt en bra pipeline på nya förvärvskandidater som stärker vårt erbjudande och vi har en bra bevisad kapacitet att genomföra lyckosamma sammanslagningar. Årets förvärv har finansierats helt med egengenererade medel och omkostnader i samband med förvärven har tagits över resultatet.

Vår satsning på traineeprogram som främsta källa till nyanställningar har fortsatt och vi har tagit emot fler än 30 nyanställda direkt från universitetsutbildning under året. När vi går ut ur året är vi drygt 190 anställda i Sverige och 20 i Danmark vilket är en total ökning med 30% från ett år tidigare.

Framtida utveckling

Som tidigare fortsätter vi utveckla vårt erbjudande och utvärderar nya partnerskap som tillför värde till våra befintliga kunder. Vi vill kunna stödja våra kunders digitaliseringsresa och hjälpa dem transformera sina IT-system till molnlösningar genom att ha en heltäckande uppsättning verksamhetsstödjande programvaror och tjänster som man kan ta till sig i det tempo och omfattning som passar den egna organisationen.

Det som gör Exsitec unikt är att vi kan leverera dessa i lösningsåtaganden med support och förvaltning precis som med paketerade affärssystem. Vi väljer ut bra programvaror och tjänster, ser till att de fungerar tillsammans i kundens verksamhet och tar ansvar efter leveransen.

Baserat på aktivitetsnivån hos befintliga och nya kunder är vår bedömning att vi kommer kunna bibehålla en god tillväxt och fortsatt god lönsamhet. Vi prioriterar som tidigare att Exsitec skall vara en trygg och långsiktig leverantör för våra kunder och en bra arbetsgivare för vår personal och vi fortsätter att investera stort i att utveckla vår kompetens och vårt erbjudande.

Ägarförhållanden

Bolaget ägs till 53.9% av Standout Capital I AB (org. nr 559058-0840 med säte i Stockholm), till 31.4% av Syntrans AB (org. nr 556583-4420 med säte i Linköping), till 12.7% av Southstreet Invest AB (org. nr 559111-8848 med säte i Linköping) och 2% av andra ägare.



Flerårsöversikt koncernen (tkr)

	2019	2018
Nettoomsättning	261 884	177 657
EBITA	36 803	29 865
EBITA %	14,1%	16,8%
Resultat efter finansnetto	874	-3 621
Rörelsemarginal (%)	0,8%	neg.
Avkastning på eget kapital (%)	0,9%	neg.
Balansomslutning	196 263	200 164
Soliditet (%)	50,2%	54,1%
Antal anställda	173	129

**Flerårsöversikt
moderföretaget (tkr)**

	2019 (12 mån)	2018 (12 mån)	2017 (7 mån)
Nettoomsättning	0	0	0
EBITA	-3	-72	-2 397
Resultat efter finansnetto	-23 441	-10 048	-3 038
Balansomslutning	126 954	161 310	180 538
Soliditet (%)	71,5%	70,1%	64,8%
Antal anställda	0	0	0

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:

Överkursfond	122 357 950
Balanserad vinst	-9 306 081
Årets resultat	-22 322 500
	90 729 369

disponeras så att

i ny räkning överföres	90 729 369
	90 729 369

Finansiella rapporter för koncernen

Koncernens resultaträkning	Not	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
Nettoomsättning	12	261 884 238	177 656 731
Övriga rörelseintäkter		228 276	197 400
		262 112 514	177 854 131
Rörelsens kostnader			
Kostnader för externa underkonsulter, licenser och direkta kostnader		-55 430 035	-27 410 979
Handelsvaror		-5 525 579	0
Övriga externa kostnader	1, 2	-31 089 996	-21 632 671
Personalkostnader	3	-131 683 278	-98 128 010
Avskrivningar och nedskrivningar (samt återföring) av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-35 860 936	-32 552 452
Övriga rörelsekostnader		-298 146	0
		-259 887 970	-179 724 112
Rörelseresultat	4	2 224 544	-1 869 981
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		66 495	20 509
Räntekostnader och liknande resultatposter	6	-1 416 895	-1 771 156
		-1 350 400	-1 750 647
Resultat efter finansiella poster		874 144	-3 620 628
Skatt på årets resultat	8	-8 295 151	-6 036 305
Minoritetens andel av årets resultat		458 307	0
Årets resultat		-6 962 700	-9 656 933

Koncernens balansräkning	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	9	117 642 740	134 912 409
		117 642 740	134 912 409
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	10	4 216 775	4 062 216
		4 216 775	4 062 216
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	14	328 505	296 758
		328 505	296 758
Summa anläggningstillgångar		122 188 020	139 271 383
<i>Omsättningstillgångar</i>			
<i>Varulager m.m.</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		239 133	258 083
		261 620	258 083
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		46 218 696	34 462 854
Övriga fordringar		1 949 935	591
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	20 643 173	14 686 453
		68 789 317	49 149 898
<i>Kassa och bank</i>	20	5 023 958	11 484 881
Summa omsättningstillgångar		74 074 895	60 892 862
SUMMA TILLGÅNGAR		196 262 915	200 164 245

Koncernens balansräkning	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital		102 050	102 050
Fria reserver		98 443 488	110 306 432
Årets resultat		-6 962 700	-9 656 933
	16	91 582 838	100 751 549
<i>Minoritetsintresse</i>			
		7 007 166	7 465 473
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut		26 295 215	38 276 706
Övriga skulder		4 600 000	0
	19	30 895 215	38 276 706
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut		12 910 428	12 876 612
Leverantörsskulder		17 168 432	13 666 535
Aktuella skatteskulder		3 890 942	1 998 077
Övriga skulder		13 080 827	10 104 453
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21	19 727 067	15 024 840
		66 777 696	53 670 517
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		196 262 915	200 164 245

Koncernens kassaflödesanalys	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
<i>Den löpande verksamheten</i>		
Resultat efter finansiella poster	874 144	-3 620 628
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		
Avskrivningar och nedskrivningar	35 860 936	32 552 452
	36 735 080	28 931 824
Betald skatt	-6 395 279	-6 049 363
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
före förändringar av rörelsekapital	30 339 801	22 882 461
Förändringar i rörelsekapital		
Förändring av varulager	-3 537	0
Förändring av fordringar	-19 336 464	-8 505 664
Förändring av rörelseskulder	14 034 539	1 802 485
Kassaflöde från den löpande verksamheten	25 034 339	16 179 282
<i>Investeringsverksamheten</i>		
Förvärv av dotterföretag	-18 600 000	-9 124 467
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 479 701	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-2 202 112	-1 620 907
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	1 487 796	1 193 314
Förändring av koncernens sammansättning	-2 085 959	6 422 726
Omräkningsdifferens utländsk valuta	-34 326	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-22 914 302	-3 129 334
<i>Finansieringsverksamheten</i>		
Nyemission	0	3 145 469
Upptagna lån	6 335 369	1 502 678
Amortering av lån	-14 884 583	-13 193 314
Förändring av avsättningar	0	0
Förändring av långfristiga fordringar	-31 746	-47 666
Omräkningsdifferens utländsk valuta	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-8 580 960	-8 592 833
Årets kassaflöde	-6 460 923	4 457 115
Likvida medel vid årets början	11 484 881	7 027 766
Likvida medel vid årets slut	5 023 958	11 484 881

Finansiella rapporter för moderföretaget

Moderföretagets resultaträkning	Not	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
Nettoomsättning		0	0
		0	0
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Övriga externa kostnader	1, 2	-2 502	-72 444
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-22 321 594	-22 321 594
		-22 324 096	-22 394 038
Rörelseresultat	4	-22 324 096	-22 394 038
<i>Resultat från finansiella investeringar</i>			
Resultat från andelar i koncernföretag		0	14 000 000
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	5	62 807	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	6	-1 179 806	-1 654 354
		-1 116 999	12 345 646
Resultat efter finansiella poster		-23 441 095	-10 048 392
Bokslutsdispositioner	7	1 116 713	2 950 000
Resultat före skatt		-22 324 382	-7 098 392
Skatt på årets resultat	8	1 882	-1 882
Årets resultat		-22 322 500	-7 100 274

Moderföretagets balansräkning	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	9	66 964 782	89 286 376
		66 964 782	89 286 376
		0	0
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	11, 12, 13	54 522 030	54 522 030
		54 522 030	54 522 030
Summa anläggningstillgångar		121 486 812	143 808 406
<i>Omsättningstillgångar</i>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag		5 371 521	16 992 001
		5 371 521	16 992 001
Kassa och bank		95 759	509 394
Summa omsättningstillgångar		5 467 280	17 501 395
SUMMA TILLGÅNGAR		126 954 092	161 309 801

Moderföretagets balansräkning	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		102 050	102 050
		102 050	102 050
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		122 357 950	122 357 950
Balanserat resultat		-9 306 081	-2 205 807
Årets resultat		-22 322 500	-7 100 274
		90 729 369	113 051 869
	16,17,18	90 831 419	113 153 919
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	19	24 000 000	36 000 000
		24 000 000	36 000 000
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut		12 000 000	12 000 000
Aktuella skatteskulder		0	1 882
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21	122 673	154 000
		12 122 673	12 155 882
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		126 954 092	161 309 801

Moderföretagets kassaflödesanalys	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
<i>Den löpande verksamheten</i>		
Resultat efter finansiella poster	-23 441 095	-10 048 392
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		
Avskrivningar och nedskrivningar	22 321 594	22 321 594
Koncernbidrag	1 116 713	2 950 000
	-2 788	15 223 202
Betald inkomstskatt	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-2 788	15 223 202
Förändringar i rörelsekapital		
Förändring av fordringar	8 670 480	-16 916 985
Förändring av rörelseskulder	-31 327	-3 421 951
Kassaflöde från den löpande verksamheten	8 636 365	-5 115 734
<i>Investeringsverksamheten</i>		
Omklassificering vid fusion	0	14 047 886
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	14 047 886
<i>Finansieringsverksamheten</i>		
Nyemission	0	3 145 469
Amortering av lån	-12 000 000	-12 000 000
Fusion	0	146 666
Erhållet koncernbidrag	2 950 000	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-9 050 000	-8 707 865
Årets kassaflöde	-413 635	224 287
Likvida medel vid årets början	509 394	285 107
Likvida medel vid årets slut	95 759	509 394

Tilläggsupplysningar

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Omräkning av utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Anläggningstillgångar

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningstider tillämpas:

Goodwill	5 år
Inventarier, verktyg och installationer	5-7 år

Leasing

Tillgångar som leasas genom ett finansiellt leasingavtal redovisas som en materiell anläggningstillgång samtidigt som framtida leasingavgifter redovisas som skuld. Vid det första redovisningstillfället redovisas tillgången och skulden till nuvärdet av framtida minimileasingavgifter och eventuellt restvärde. Vid beräkningen av nuvärdet av minimileaseavgifterna används avtalets implicita ränta.

Koncernen är leasetagare genom så kallade operationella leasingavtal då de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med tillgången inte har övergått till koncernen. Leasingavgifterna, inklusive en eventuell första förhöjd hyra, redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärdet avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att eventuell inkurans i varulagret har beaktats.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån beslutad skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstads. Uppskjutna skattefordringar reduceras till den del det inte är sannolikt att den underliggande skattefordran kommer att kunna realiseras inom en överskådlig framtid. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiella anläggningstillgångar och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Uppskattningar och bedömningar

Årsredovisningen innehåller inga poster där styrelsen eller bolaget har gjort bedömningar eller uppskattningar som skulle ha en betydande effekt på redovisade belopp.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden och huvudsakligen i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR 1:00. Koncernredovisningen omfattar moder-företaget samt dess dotterföretag. Med dotterföretag avses de företag i vilka moderföretaget, direkt eller indirekt, har ett bestämmande inflytande. Dotterföretagens redovisningsprinciper överensstämmer med koncernens redovisningsprinciper i övrigt.

Koncernuppgifter

Närmast överordnade moderföretag som upprättar koncernredovisning i vilken företaget ingår är Standout Capital Holding AB (org.nr. 559058-0832) med säte i Stockholm.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

EBITA

Resultat före räntor, skatt, och nedskrivning av goodwill

EBITA (%)

Resultat före räntor, skatt, och nedskrivning av goodwill i procent av nettoomsättningen

Rörelsemarginal (%)

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen

Avkastning på eget kapital (%)

Resultat efter finansiella poster i procent av justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt).

Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret.

Noter till enskilda poster

Not 1 – Leasingavtal

Operationell leasing

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
Kostnadsförda leasingavgifter avse- ende operationella leasingavtal	8 117 811	6 830 845	0	0
Skall betalas inom 1 år	7 835 918	6 411 096	0	0
Skall betalas senare än ett år men inom fem år	20 046 300	10 503 645	0	0
Skall betalas senare än fem år	0	0	0	0
	27 882 218	16 914 741	0	0

Koncernen och moderföretaget har ingått följande väsentliga leasingavtal vilka redovisas som operationella leasingavtal:

Leasing av kontorslokaler

Finansiella leasingavtal

Tillgångar från finansiella leasingavtal ingår i balansräkningen enligt nedan:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Inventarier, verktyg och installationer	3 205 644	3 153 318	0	0

Not 2 – Arvode till revisorer

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019	2018	2019	2018
<i>Ernst & Young AB</i>				
Revisionsuppdraget	119 000	134 240	0	0
Skatterådgivning	0	7 000	0	0
Övriga tjänster	0	26 560	0	0
	119 000	167 800	0	0
<i>Risikov Revision</i>				
Revisionsuppdraget	36 017	0	0	0
	36 017	0	0	0

Not 3 – Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	2019		2018	
	Antal anställda	Varav kvinnor	Antal anställda	Varav kvinnor
Moderföretaget				
Sverige	0	0%	0	0%
	0	0%	0	0%
Dotterföretag				
Sverige	151	34%	123	32%
Danmark	17	18%	0	0%
	168	33%	123	32%
Koncernen totalt	168	33%	123	32%

Löner och andra ersättningar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019	2018	2019	2018
Styrelse och VD	2 627 225	1 404 503	0	0
Övriga anställda	85 857 350	63 097 857	0	0
	88 484 575	64 502 360	0	0
<i>Sociala kostnader</i>				
Pensionskostnader för styrelse och VD	765 722	402 015	0	0
Pensionskostnader övriga anställda	7 444 164	5 294 497	0	0
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	28 074 846	22 140 455	0	0
	36 284 733	27 836 967	0	0
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	124 769 307	92 339 327	0	0

Könsfördelning bland ledande befattningshavare

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Andel kvinnor i styrelsen	25%	0%	25%	0%
Andel män i styrelsen	75%	100%	75%	100%
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	30%	29%	0%	0%
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	70%	71%	0%	0%

Uppgifterna avser förhållandet på balansdagen.

Not 4 – Inköp och försäljning mellan koncernföretag

	Moderföretaget	
	2019	2018
Andel av årets totala inköp som skett från andra företag inom koncernen	0,0%	0,0%
Andel av årets totala försäljning som skett till andra företag inom koncernen	0,0%	0,0%

Not 5 – Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019	2018	2019	2018
Ränteintäkter från koncernföretag	0	0	62 807	0
	66 495	20 509	62 807	0

Not 6 – Räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019	2018	2019	2018
Räntekostnader finansiell leasing	-97 772	-96 176	0	0
Övriga räntekostnader	-1 317 822	-1 674 980	-1 179 806	-1 654 354
Övriga finansiella kostnader	-1 301	0	0	0
	-1 416 895	-1 771 156	-1 179 806	-1 654 354

Not 7 – Bokslutsdispositioner

	Moderföretaget	
	2019	2018
Erhållet koncernbidrag	1 116 713	2 950 000
	1 116 713	2 950 000

Not 8 – Skatt på årets resultat

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019	2018	2019	2018
Aktuell skatt	-7 657 364	-6 036 305	0	-1 882
Uppskjuten skatt	11 213	0	0	0
Justering av tidigare års skatt	-649 000	0	1 882	0
	-8 295 151	-6 036 305	1 882	-1 882

Avstämning av effektiv skatt koncernen

	2019-01-01 – 2019-12-31		2018-01-01 – 2018-12-31	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt		874 144		-3 620 628
Skatt enligt gällande skattesats	21,40	-187 067	22,00	796 538
Ej avdragsgilla kostnader		-7 530 353		-7 107 472
Ej skattepliktiga intäkter		76 523		144
Avdragsgillt underskott från tidigare år		11 213		274 485
Skillnad mellan skattesatser		-17 752		0
Justering från förgående år		-647 715		0
Redovisad effektiv skatt	-948,95	-8 295 151	166,72	-6 036 305

Avstämning av effektiv skatt moderbolaget

	2019-01-01 – 2019-12-31		2018-01-01 – 2018-12-31	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt		-22 324 382		-7 098 392
Skatt enligt gällande skattesats	21,40	4 777 418	22,00	1 561 646
Ej avdragsgilla kostnader		-4 776 821		-4 918 014
Ej skattepliktiga intäkter		0		3 080 000
		0		274 485
Justering från förgående år		1 285		0
Redovisad effektiv skatt	-0,01	1 882	0,03	-1 882

Not 9 – Goodwill

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	186 320 970	54 059 518	111 607 970	0
Årets anskaffningar	1 479 701	16 619 575		
Goodwill vid fusion	15 826 460	115 641 877		111 607 970
Valutakursdifferens	3 375	0		
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	203 630 506	186 320 970	111 607 970	111 607 970
Ingående avskrivningar	-48 156 691	-16 421 527	-22 321 594	0
Valutakursdifferens	-416	0	0	0
Årets avskrivningar	-34 578 789	-31 735 164	-22 321 594	-22 321 594
Utgående ackumulerade avskrivningar	-82 735 896	-48 156 691	-44 643 188	-22 321 594
Ingående nedskrivningar	-3 251 870	-3 251 870	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-3 251 870	-3 251 870	0	0
Utgående redovisat värde	117 642 740	134 912 409	66 964 782	89 286 376

Not 10 – Inventarier, verktyg och installationer

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	7 172 910	5 474 605	0	0
Årets anskaffningar	2 308 515	2 906 558	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-1 708 448	-1 208 253	0	0
Valutakursdifferens	19 182	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 792 160	7 172 910	0	0
Ingående avskrivningar	-3 110 691	-2 054 832	0	0
Försäljningar/utrangeringar	844 798	457 973	0	0
Valutakursdifferens	-10 102	0	0	0
Årets avskrivningar	-1 299 389	-1 513 834	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 575 384	-3 110 693	0	0
Utgående redovisat värde	4 216 775	4 062 216	0	0

Not 11 – Andelar i koncernföretag

	Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	54 522 030	180 177 886
Omklassificering vid fusion	0	-125 655 856
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	54 522 030	54 522 030
Utgående redovisat värde	54 522 030	54 522 030

Not 12 – Specifikation av andelar i koncernföretag

Namn	Moderföretaget			Bokfört värde
	Kapitalandel	Rösträttsandel	Antal andelar	
Exsitec AB	100%	100%	245 101	54 522 030
				54 522 030
			Eget kapital	Årets resultat
Exsitec AB	556592-7455	Linköping	38 052 094	32 064 168

Eget kapital samt Årets resultat har angetts i sin helhet oavsett ägarandel.
Med årets resultat avses resultat efter finansiella poster.

Not 13 – Fusion

Exsitec AB köpte 2019-05-20 samtliga aktier i ARK Systems AB (559117-8032).

Överföring av räkenskaperna via fusion har skett per 2019-10-24. Nettoomsättning och rörelseresultat uppgående till 19 301 068 kr respektive 2 650 243 kr för tiden före fusionens registrering ingår i Exsitec AB:s resultaträkning.

Tillgångar och skulder har intagits i det övertagande bolaget enligt nedan.

Balansräkning i sammandrag ARK Systems AB	2019-10-24
Imateriella anläggningstillgångar	35 000
Materiella anläggningstillgångar	29 167
Summa anläggningstillgångar	64 167
Kundfordringar och övriga fordringar	556 188
Likvida medel	2 052 196
Summa omsättningstillgångar	2 608 384
Summa tillgångar	2 672 551
Eget kapital	-3 178 084
Leverantörsskulder och övriga skulder	505 533
Summa eget kapital och skulder	-2 672 551

Not 14 – Andra långfristiga fordringar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	296 758	0	0	0
Årets anskaffningar	27 793	296 758	0	0
Valutakursdifferens	3 954	0	0	0
Utgående ackumuleradeanskaffningsvärden	328 505	296 758	0	0
Utgående redovisat värde	328 505	296 758	0	0

Not 15 – Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Upplupna intäkter	11 651 128	9 116 846	0	0
Förutbetalda hyreskostnader	1 839 986	1 567 922	0	0
Förutbetalda leasingavgifter	29 437	45 460	0	0
Övriga förutbetalda kostnader	7 122 622	3 956 225	0	0
	20 643 173	14 686 453	0	0

Not 16 – Förändring av eget kapital

Koncernen	Aktiekapital	Bundna reserver	Fria reserver	Årets resultat	Minoritets-intresse
Belopp vid årets ingång	102 050	0	110 306 432	-9 656 933	7 465 473
Disposition enligt beslut på årsstämma	0	0	-9 656 933	9 656 933	
Fusion	0	0	-2 174 625	0	
Valutakursdifferens	0	0	-31 386	0	
Årets resultat	0	0	0	-6 962 700	-458 307
Belopp vid årets utgång	102 050	0	98 443 488	-6 962 700	7 007 166

Moderföretaget	Aktiekapital	Bundna reserver	Fria reserver	Årets resultat	Minoritets- intresse
Belopp vid årets ingång	102 050	122 357 950	-2 205 807	-7 100 274	0
Disposition enligt beslut på årsstämma	0	0	-7 100 274	7 100 274	0
Årets resultat	0	0	0	-22 322 500	0
Belopp vid årets utgång	102 050	122 357 950	-9 306 081	-22 322 500	0

Not 17 – Antal aktier och kvotvärde

Namn	Antal aktier	Kvotvärde
Antal A-Aktier	100 000	1
Antal B-Aktier	2 050	1
	102 050	

Not 18 – Disposition av vinst eller förlust

Förslag till vinstdisposition	2019-12-31	2018-12-31
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel		
Balanserad vinst	113 051 869	120 152 143
Årets vinst	-22 322 500	-7 100 274
	90 729 369	113 051 869
disponeras så att		
i ny räkning överföres	90 729 369	113 051 869
	90 729 369	113 051 869

Not 19 – Långfristiga skulder

Koncernen har inga skulder som förfaller senare än 5 år efter balansdagen.

Not 20 – Checkräkningskredit

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Beviljad kredit	12 000 000	6 000 000	0	0
Utnyttjad kredit	0	0	0	0

Not 21 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Upplupna löner	2 411 829	3 121 633	0	0
Upplupna semesterlöner	4 268 069	1 618 967	0	0
Upplupna sociala avgifter	1 691 213	1 172 816	0	0
Upplupna räntekostnader	122 673	154 000	122 673	154 000
Övriga upplupna kostnader	9 147 662	6 788 737	0	0
Förutbetalda intäkter	2 085 621	2 168 687	0	0
	19 727 067	15 024 836	122 672	154 000

Not 22 – Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Säkerheter ställda för egna skulder till kreditinstitut:				
Företagsinteckningar	17 000 000	17 000 000	0	0
Inventarier med äganderättsförbehåll	3 205 644	3 153 318	0	0
	20 205 644	20 153 318	0	0

Linköping den 19 februari 2020

Johan Kallblad
Verkställande direktör

Peter Viberg
Ordförande

Klas Hillström

Anders Englund

Åsa Holmström

Vår revisionsberättelse har lämnats den 19 februari 2020

Ernst & Young AB

Clas Tegidius
Auktoriserad revisor