

För vem är **Severa**?

Så kan du nyttja verktyget i din roll!

 *exsitec*



Severa för din arbetsroll

Ett projektverktyg kan användas av många olika roller inom en verksamhet. Det finns många olika intressenter som behöver ha ut olika funktionalitet från den plattform som projektmedlemmarna arbetar i. I den här guiden går vi igenom de olika funktionerna och fördelarna för de fem vanligaste intressenterna.

- 1. Projektmedlemmar**
- 2. VD & Ledningsgrupp**
- 3. Säljare**
- 4. HR & Lön**
- 5. Ekonomi**



1. Projektmedlemmar

Projektledaren:

Projektledarna har stor användning av den smidiga kapacitetsanalysen i Severa. Den förenklar resursallokeringen för projektledaren genom att visualisera tillgängliga resurser per fas i ett Gantt-schema.

Projektledarna har redan i införsäljningsstadiet av ett projekt möjlighet att genomföra resursplaneringen, för att säkerställa att resurser finns tillgängliga om projektet blir vunnet.

Kontroll

Severa kopplar ihop försäljning, schemaläggning, resurshantering, timmar, kostnader och finansiell information redan i första fasen av projektet, vilket gör att man kan kontrollera kvalitén i leveransen genom hela projektprocessen. Resursplaneringen kan sedan jämföras med faktisk tid i en rapport som både visar kapacitet, belastning och den faktiskt rapporterade tiden.

Analys

Projektledarna har dessutom användning av rapportverktyget för projektuppföljning. I Severa kan projektledaren snabbt få en överblick av vad som exempelvis är fakturerat till kund.



Projektmedlemmar:

Självklart har projektmedlemmarna också användning av Severa:

Lättilgängligt

En stor del av projektmedlemmarnas användning i systemet handlar om att rapportera tid. Severa möjliggör för tidsrapportering direkt i appen i mobilen eller via en webbläsare. Det gör att projektmedlemmarna kan rapportera direkt när aktiviteten är genomförd, för att säkerställa att ingen tid glöms bort. Det gör också att företaget kan lägga tiden på rätt saker istället för på administrativa uppgifter.

Fördelning

Dessutom hjälper Severa projektmedlemmarna få kontroll över vad de ska göra på varje projekt. För ett smidigare samarbete medlemmarna emellan, finns allt samlat på en och samma plats. Det underlättar för projektmedlemmarna att veta vem som ansvarar över vad och framförallt vem som ska göra vad.

Genom att Severa har ett inbyggt CRM-system har projektmedlemmarna också möjlighet att få tillgång till all viktig information om kunden. Allt från kontaktuppgifter till vilka projekt som är aktuella på kunden och vilka aktiviteter som ska genomföras. Det underlättar också för projektmedlemmarna att ta reda vem som är ansvarig internt för olika aktiviteter eller projekt på olika kunder. Något som annars kan vara svårt att få en tydlig överblick av.



2.

VD & Ledningsgrupp

Insikt

I Severa kan ledningsgruppen och VD genomföra projektuppföljning för att se hur projekten går. Verktøyet ger unika dashboards baserat på personliga preferenser och oppdateras i realtid.

Rapportverktøyet underlatter ledningens kontroll over projekten, vilket leder till att det blir lettere fatta bättere beslut baserat på data. Verktøyet ger en overgripande bild over verksamhetens samtlige projekter, hvilket underlatter for å følge opp projektlønsamhet, resursanvendning eller fakturering og inntekter.

Severa har ett öppet API, hvilket gör att det lätt går att integrera med andra system. För VD eller ledningsgruppen innebär det att data från Severa går att få in i andra system. Exempelvis är det uppskattat från VD och ledningsgruppens håll att kunna använda data från Severa i ett BI-system (Business Intelligence), budget- & prognossystem eller andra typer av analysverktøyg.

Genom dessa insikter kan VD og ledningsgruppen snabbare fatta beslut om å fullfølge eller avbryta projekter som eksempelvis er ulønsomme eller där kunderna inte betalar. At Severa bidrar till en tydelig overblik over projektenes resultat gör att VD og ledningsgruppen snabbt kan agere, innan konsekvenserna blir riktig allvarlige.



3.

Säljare

Struktur

Genom Severas inbyggda CRM-system, kan säljarna enkelt följa potentiella kunder från första kontakt till avtal i deras säljpipeline. I CRM-funktionen kan säljarna hitta all kundinformation, såsom kontaktdata, historik, aktiviteter, säljprocesser och lönsamhet. Allt finns helt enkelt samlat på ett och samma ställe.

Aktiviteter

Säljarna kan också skapa aktiviteter, to-do-listor och säkerställa att ingen viktig information går förlorad. CRM-funktionen säkerställer även att ingen kund dubbelbearbetas, att inget faller mellan stolarna eller att er organisation blir personberoende.

Fördelning

När säljarna har kommit till slutet av säljprocessen kan avtalet enkelt omvandlas till en projektplan för att slippa dubbelarbete och för att snabbt komma igång med projektet. På så sätt kan organisationen i stort spara tid och överlämningen mellan säljavdelningen och leveransavdelningen sker på ett smidigt sätt.



4. HR & Lön

Kontroll

Severa kan kopplas direkt till lönesystemet. Det sparar både tid och resurser när löneavdelningen slipper stansa in projektmedlemmarnas tid, utlägg och reseräkningar i lönesystemet.

Att projektmedlemmarna kan lägga in sin tid och frånvaro direkt, bidrar även till att löneavdelningen slipper gå in och korrigera felaktigheter i efterhand.

Integrationer till Severa

Severa, som tidigare hette Visma.net Project Management, är en del i Visma-familjen vilket innebär att det finns färdiga integrationer mot såväl Visma.net, Visma Business, Visma Admin och Visma Global, som andra system, exempelvis ert lönesystem. Detta innebär att ni arbetar i Severa men integrationen för över information till affärssystemet.

Vill ni veta mer om integrationer mot Severa? Kontakta oss på Exsitec!



5. Ekonomi

Informationstillgång

Ekonomiavdelningen har nytta av både fakturerings och rapportfunktionen i Severa. De rapporter som kan genereras i systemet gör det enkelt för ekonomiavdelningen att kunna följa upp kostnader och intäkter relaterade till projekten.

Fakturering

Severa kan hjälpa ekonomifunktionen att spara tid och automatisera faktureringen. Fakturaunderlaget hämtas från projekt, rapporterade timmar, utlägg, resekostnader, produkter och kundinformation. Underlaget sammanställs och är redo att skickas iväg med en knapptryckning. Severa kan även integreras med bokföringssystemet för vidare insikter och automatisering.

100%

Integrera projekt och fakturering, det sparar tid och garanterar 100% faktureringsgrad.



exsitec

Digitala lösningar som gör skillnad

www.exsitec.se | hej@exsitec.se

Tel. 010 - 333 33 00